

平成29年1月20日

(一社)岡山県宅地建物取引業協会
岡山西支部 会員様

岡山西支部成年部

西支部成年部講演会のご案内

厳冬の候、皆様にはご健勝の事とお喜び申し上げます。
いつも成年部の活動にご賛助頂きまして誠にありがとうございます。

さて、今回の講演会は、『買いの専任』～競合しない買い顧客の育て方～と題しまして、岡山県宅建協会の空き家セミナーを始め、大手住宅メーカーの顧客向けセミナー、不動産会社の社員教育セミナー等を手掛け、また、独自の手法で買い顧客中心のスタイルで不動産営業を行っている、岡山西支部成年部長の江田が講演させていただきます。

講演の後、懇親会をおこないますので、万障お繰り合わせの上ご出席くださいます様ご案内申し上げます。準備の都合上、2月9日(木)までに出席を別紙申込み用紙により、支部までFAX(222-2110)又は郵送の程お願い致します。

記

日 時 平成29年2月21日(火)

(2時30分 開場・受付)

午後3時00分 講演会

午後5時00分 懇親会

会 場 岡山ロイヤルホテル
2階 光楽の間
岡山市北区絵図町2-4
TEL086-255-1111

講演 15:00

演題

「買いの専任」
～競合しない買い顧客の育て方～

講 師 有限会社ブルズ・エージェンシー
代表取締役 江田 透

会 費 講演会 無料
懇親会 無料

(成年部以外の方は懇親会のみ5,000円)

《講師プロフィール》

江田 透

1971年生まれ 岡山市出身

- ◆宅地建物取引士
- ◆公認不動産コンサルティングマスター
- ◆2級ファイナンシャル・プランニング技能士
- ◆住宅建築コーディネーター ◆相続診断士
- ◆住宅ローンアドバイザー

23歳で不動産業界に飛び込み、11年の修行を経て平成17年に有限会社ブルズエージェンシーを設立。
アメリカなどの不動産取引で浸透しているエージェント制に着想を得て、独自のエージェントシステムを構築。平成19年、エージェントシステムの普及をめざし、岡山県7業者による不動産売買専門ネットワーク「AGENT7グループ」を発足させエージェントシステムの周知に努める。



※成年部以外の方で講演会当日の懇親会キャンセルは、実費請求させていただきます。
※懇親会へ出席の場合は、お車での来場はご遠慮ください。

【連絡先】700-0023 岡山市北区駅前町2-5-10 宅建岡山西支部 TEL222-2114 FAX222-2110